

Soluzione per il mercato Business di Pramerica Life per gli oltre 850 intermediari indipendenti corrispondenti del Gruppo AEC

Presentazione di High Class - Soluzione per il GAP di Protezione

Gli scorsi 16 e 23 novembre rispettivamente a Milano e Roma si sono tenuti gli incontri di presentazione di **"High Class" di Pramerica Life; prodotto di protezione, di tipo temporanea caso morte convertibile in una polizza a vita intera**, in grado di soddisfare il cosiddetto **"GAP" di protezione**.

L'accordo con **Pramerica Life Società per Azioni con Socio Unico** controllata, coordinata e diretta da **Prudential Financial Inc. USA (PFI)***, permette agli oltre 850 tra Broker ed Agenzie *organizzate per il plurimandato orizzontale* corrispondenti del Gruppo AEC di accedere ad **una copertura assolutamente innovativa per il mercato assicurativo italiano**.

Presente nel nostro Paese dal 1990, **Pramerica Life** è la Compagnia assicurativa ramo vita italiana del **Gruppo PFI**, Compagnia costituita e con la propria area di maggiore business negli Stati Uniti. Pramerica è il marchio utilizzato in alcuni Paesi al di fuori degli Stati Uniti da PFI e dalle sue consociate. Con un totale di circa 580 miliardi di dollari di patrimonio gestito al 30 giugno 2009, PFI opera negli Stati Uniti, in Asia, in Europa e in America Latina; Pramerica da sempre fornisce il supporto unico di un team altamente specializzato, capace di fornire soluzioni personalizzate e pensate per soddisfare le esigenze dei suoi clienti.

PFI, facendo leva sul suo patrimonio di esperienza acquisito nella gestione dell'assicurazione vita e degli investimenti, ha concentrato il suo focus nell'aiutare circa 50 milioni di persone e di clienti istituzionali ad accrescere e a proteggere la propria ricchezza. La Rocca, simbolo molto conosciuto della Compagnia, è un'icona di forza, stabilità, capacità e innovazione, che ha "superato il test del tempo". Il gruppo, e le sue controllate offrono una grande varietà di prodotti e servizi, inclusa l'assicurazione sulla vita, le annuities, servizi legati al pensionamento, i fondi comuni, la gestione degli investimenti e i servizi immobiliari.

Sono diverse le caratteristiche innovative di **"High Class"**, soluzione studiata per il **mondo business, professionale e per i clienti "private"**.

"High Class" permette di contenere e gestire le conseguenze economiche di una prematura scomparsa, sostenendo la solidità finanziaria dell'impresa e la sua continuità o in alternativa - facendo riferimento alla nuova normativa sui patti di famiglia - permette di creare la provvista necessaria alla liquidazione dei familiari estromessi da determinati patrimoni (partecipazioni aziendali) dedicati ad altri eredi.

È una soluzione assicurativa che si presta, in particolare, a tutelare le specifiche necessità di amministratori delegati, consiglieri di amministrazione e componenti dei collegi sindacali nonché a soci sia di Società di persone che di capitali - per la copertura c.d. incrociata - nonché ai passaggi generazionali.

"High Class" infatti garantisce il pagamento del capitale assicurato costante ai beneficiari in caso di decesso durante il periodo di durata del contratto temporaneo (minimo 2 anni, massimo 30 anni) per un limite massimo di età alla scadenza della polizza di 75 anni.

Il capitale assicurato parte da un minimo di 250.000 euro fino a un massimo di 25 milioni ed è prevista la visita medica per il preventivo accertamento delle condizioni di salute dell'assicurato, ma **non sono richiesti controlli successivi congelando, di fatto, lo stato di salute del sottoscrittore al momento della firma per tutta la durata del contratto.**

Su richiesta, la prestazione caso morte è erogabile anche in caso di invalidità funzionale grave e permanente (coma irreversibile; perdita anatomica totale e permanente di almeno due arti).

Il pagamento del capitale assicurato è garantito in qualsiasi momento avvenga il decesso o l'invalidità, entro i termini contrattuali, a condizione che la polizza sia in regola con il pagamento dei premi. Alla scadenza del contratto, con l'assicurato in buone condizioni di salute, la polizza si considera estinta e i premi pagati resteranno acquisiti da Pramerica Life salvo che il Contraente non eserciti, entro 2 anni dalla scadenza e entro il 65° Anno di età, **la conversione della polizza temporanea in una nuova Polizza a Vita Intera con capitale uguale (totale) o inferiore (parziale)** a quello in corso per la garanzia temporanea ma senza alcuna richiesta di nuove dichiarazioni di salute.

Infine, attraverso il **Living Needs Benefit**, può essere chiesta l'anticipazione del capitale liquidabile in caso di diagnosi di una malattia terminale che comporti un'aspettativa di vita inferiore ai sei mesi oppure necessari del trapianto di organi vitali (cuore, polmoni, fegato, midollo osseo) senza i quali gli rimarrebbero sei mesi, o meno, di vita.

"Questo prodotto – utilizzato da anni nel mercato USA ma prestato in Italia solo da Pramerica Life - mi ha talmente entusiasmato da farmi decidere di entrare per la prima volta nel ramo vita". Così **Fabrizio Callarà, Amministratore Delegato di AEC Underwriting** ha presentato "High Class", la nuova polizza di protezione proposta in collaborazione esclusiva con Pramerica Life, *compagnia vita italiana del gruppo americano PFI attiva nel nostro paese dal 1990.*

"E' la prima volta che Pramerica Life, tramite il Gruppo AEC, apre alla collaborazione con il mondo degli intermediari indipendenti (Broker e Agenti organizzati al plurimandato orizzontale) con una soluzione altamente innovativa che si contraddistingue per l'unicità del prodotto. D'altra parte, anche nel 2009, Pramerica Life è stata premiata da MF Award, settore protezione, per la sua capacità di costruire prodotti innovativi.

** Prudential Financial, Inc. degli Stati Uniti (USA) non ha alcun legame con Prudential Plc, del Regno Unito (UK).*